



**ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ**  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



НАЦИОНАЛНА  
СТРАТЕГИЧЕСКА  
РЕФЕРЕНТНА РАМКА  
2007 – 2013



**ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА**  
**„Развитие на конкурентоспособността**  
**на българската икономика” 2007-2013**  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

# Търговско представителство

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика” 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

## СЪДЪРЖАНИЕ

1. Търговско представителство.....	2
2. Търговски пълномощници.....	2
Прокурист (Търговски Управител).....	2
Търговски пълномощник.....	2
Търговски помощник.....	4
3. Търговски представител.....	4
4. Търговски посредник.....	7
5. Образци на договори за Търговско представителство.....	8

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика“ 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

## Търговско представителство

### Търговски пълномощници

#### Прокурист (Търговски управител)

Прокуристът е физическо лице, натоварено и упълномощено от търговец да управлява предприятието му срещу възнаграждение. Упълномощаването на прокуриста (прокура) трябва да бъде с нотариално заверени подписи и да се заяви от търговеца за вписване в търговския регистър заедно с образец от подписа на прокуриста. Прокуристът се подписва, като прибавя към фирмата своето име и добавка, която сочи прокурата.

Не може да бъде прокурист лице, обявено в несъстоятелност, както и лице, което е било управител, член на управителен или контролен орган на дружество, прекратено поради несъстоятелност през последните две години, предхождащи датата на решението за обявяване на несъстоятелността, ако са останали неудовлетворени кредитори.

#### ПРАВОМОЩИЯ НА ПРОКУРИСТА

Прокуристът има право да извършва всички действия и сделки, които са свързани с упражняване на търговското занятие, да представлява търговеца, да упълномощава други лица за извършване на определени действия. Той не може да упълномощава друго със своите права по закон.

Прокуристът няма право да отчуждава и да обременява с тежести недвижими имоти на търговеца освен ако е специално упълномощен.

#### ОТНОШЕНИЯ МЕЖДУ ТЪРГОВЕЦА И ПРОКУРИСТА

Отношенията между търговеца и прокуриста се уреждат с договор.

Упълномощаването се прекратява с оттеглянето му от търговеца и вписването на оттеглянето в търговския регистър.

Упълномощаването не се прекратява със смъртта или поставянето на търговеца под запрещение.

#### Търговски пълномощник

Търговският пълномощник е лице, упълномощено от търговец да извършва посочените в пълномощното действия срещу възнаграждение. При липса на други указания пълномощникът се смята упълномощен да извършва всички действия, свързани с обикновената дейност на търговеца. Упълномощаването става писмено с нотариално заверен подпис. За отчуждаване или обременяване с тежести на недвижими имоти, за поемане на менителнични задължения, за

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



НАЦИОНАЛНА  
СТРАТЕГИЧЕСКА  
РЕФЕРЕНТНА РАМКА  
2007 – 2013



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика“ 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

вземане на заем и за водене на процеси търговският пълномощник трябва да е упълномощен изрично.

Търговският пълномощник се подписва, като прибавя към фирмата своето име и добавка, че е пълномощник.

## ОТНОШЕНИЯ МЕЖДУ ТЪРГОВЕЦА И ПЪЛНОМОЩНИКА

Отношенията между търговеца и пълномощника се уреждат с договор.

## ПРЕКРАТЯВАНЕ НА ТЪРГОВСКОТО ПЪЛНОМОЩНО

Упълномощаването на търговския пълномощник се прекратява съгласно разпоредбите на гражданското законодателство.

## ОГРАНИЧЕНИЯ И ОТГОВОРНОСТ

Прокуристът и търговският пълномощник не могат без съгласието на търговеца да сключват търговски сделки за своя или за чужда сметка в пределите на упълномощаването.

### Търговски помощник

Отношенията между търговеца и търговския помощник се уреждат с договор. Търговският помощник не може да извършва сделки за сметка на търговеца. Когато търговският помощник работи в общодостъпно място за търговия, той се смята овластен да извършва сделките, които обикновено се извършват там. Търговският помощник не може да извършва търговска дейност самостоятелно или за сметка на други в конкуренция със своя работодател освен с негово изрично съгласие.

### Търговски представител

Търговският представител е лице, което самостоятелно и по занятие сътрудничи на друг търговец при извършване на търговската му дейност. Той може да бъде овластен да извършва сделки от името на търговеца или от свое име за негова сметка. Договорът между търговеца и търговския представител трябва да се сключи в писмена форма..

## ЗАДЪЛЖЕНИЯ НА ТЪРГОВСКИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛ

Търговският представител се задължава да осъществява сътрудничество или извършването на сделките с грижата на добър търговец, като се съобразява с интересите на търговеца, длъжен е да уведомява незабавно търговеца за всяка извършена сделка и да изпълнява указанията на търговеца, както и да му предоставя цялата информация, с която разполага във връзка с дейността си. Търговецът е длъжен да дава на търговския представител необходимите сведения и документи за сключване и изпълнение на възложените сделки

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика” 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

## ВЪЗНАГРАЖДЕНИЕ ПРИ ДОГОВОРИ ДЕЛКРЕДЕРЕ

Когато търговският представител се задължи да отговаря лично за изпълнението на задълженията по сключените сделки, има право и на отделно възнаграждение, което се уговаря писмено. Страните не могат да уговорят предварително, че такова възнаграждение не се дължи.

## ПРАВО НА ВЪЗНАГРАЖДЕНИЕ

Търговският представител има право на възнаграждение за всички сделки, извършени от него, с негово сътрудничество или с клиенти, които той е привлякъл за сключването на съответния вид сделки през периода на действие на договора му с търговеца. Възнаграждение се заплаща и за сделки, които са били подготвени, но не са сключени, освен ако това се дължи на причина, която не може да се вмени във вина на търговеца.

Търговският представител има право на възнаграждение за събраните от него вземания на търговеца.

## РАЗМЕР НА ВЪЗНАГРАЖДЕНИЕТО

Когато размерът на възнаграждението не е уговорен, смята се, че той е равен на обичайния размер за този вид дейност.

## СРОК ЗА ИЗПЛАЩАНЕ НА ВЪЗНАГРАЖДЕНИЕТО

Възнаграждението на търговския представител се изплаща всеки месец. В договора може да се уговори друг срок за изплащане на възнаграждението, но не по-дълъг от края на месеца, следващ тримесечието, през което съответната сделка е била сключена или е трябвало да се сключи.

## ОБЕЗЩЕТЕНИЕ ЗА ОБИЧАЙНИ РАЗХОДИ

Търговският представител има право на обезщетение за обичайните разходи по дейността си, ако не е предвидено друго в договора.

## ОБЕЗЩЕТЕНИЕ И ВЪЗНАГРАЖДЕНИЕ ПРИ ПРЕКРАТЯВАНЕ

Търговският представител има право на еднократно обезщетение при прекратяване на договора, съответно наследниците му - при неговата смърт, ако търговецът продължава да има облаги от клиентелата, когато тя е създадена от търговския представител или последният значително е увеличил обема от сделки, сключвани с нея.

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



НАЦИОНАЛНА  
СТРАТЕГИЧЕСКА  
РЕФЕРЕНТНА РАМКА  
2007 – 2013



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика“ 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

## ОГРАНИЧЕНИЯ СЛЕД ПРЕКРАТЯВАНЕ НА ДОГОВОРА

Ограничаване на търговския представител в неговата дейност след прекратяване на договора се уговаря в писмена форма. Ограничението трябва да обхваща същия район и вид стоки или услуги, предмет на договора за търговското представителство. То не може да бъде за повече от 2 години от прекратяването на договора. За периода на ограничението търговецът дължи съответно обезщетение.

## ДЕЙСТВИЕ НА ОГРАНИЧЕНИЕТО

Търговският представител може дори когато не е упълномощен да сключва договори, да приема извършването на действия от трети лица, с които те запазват правата си срещу лошо изпълнение от страна на търговеца. Търговският представител може да извършва действия за обезпечаване на доказателства от името на търговеца. Ограничаването на тези права има действие за трети лица само ако те са знаели или е трябвало да знаят за ограничението.

## ПОТВЪРЖДАВАНЕ НА ДОГОВОРА

Ако търговският представител сключва договори, без да е упълномощен, и третото лице не е знаело за това, договорот се смята потвърден от търговеца, ако той не го отхвърли веднага, след като бъде уведомен за него от търговския представител или от третото лице.

## ЗАБРАНА ЗА ПРЕДСТАВЛЯВАНЕ НА КОНКУРЕНТИ

Търговският представител може да представлява различни търговци само ако те не са конкуренти помежду си. Той може да уговори с търговеца да бъде само негов представител.

## ОБХВАТ НА ПРЕДСТАВИТЕЛНАТА ВЛАСТ

Договорот за търговско представителство определя предмета и района на действие на търговския представител.

## ОТНОШЕНИЯ МЕЖДУ ТЪРГОВЕЦ И ТЪРГОВСКИ ПРЕДСТАВИТЕЛ

Вътрешните отношения между търговския представител и търговеца се уреждат от договора им.

## ПРЕКРАТЯВАНЕ НА ТЪРГОВСКОТО ПРЕДСТАВИТЕЛСТВО

Когато договорот за търговско представителство е сключен без определен срок, през първата година от сключването му всяка от страните може да го прекрати с предизвестие от един месец, през втората година - с предизвестие от два месеца, а след втората година - с предизвестие от три месеца, като страните не могат да

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



НАЦИОНАЛНА  
СТРАТЕГИЧЕСКА  
РЕФЕРЕНТНА РАМКА  
2007 – 2013



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика” 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

уговарят по-кратки срокове. Когато е уговорен по-дълъг срок на предизвестие, той трябва да е еднакъв и за двете страни. Ако не е уговорено друго, прекратяването на договора има действие от края на календарния месец, през който е изтекъл срокът на предизвестieto.

Договор, сключен за определен срок, може да бъде прекратен преди неговото изтичане, ако страната, която иска прекратяването, плати на другата страна причинените вреди.

Когато упражняването на представителството е прекратено поради смърт или поставяне под запрещение на търговския представител, наследниците, съответно настойникът, а в случай на несъстоятелност съответният съд, са длъжни да поискат заличаване в търговския регистър.

### ПРИЛОЖНО ПОЛЕ

Търговски представители не могат да бъдат лица, които участват като представители или посредници в борсовите операции или като представители на онези, които извършват операции по търгове.

### Търговски посредник

Посредник е търговецът, който по занятие посредничи за сключване на сделки.

### ДНЕВНИК НА ТЪРГОВСКИЯ ПОСРЕДНИК

Търговският посредник е длъжен да води дневник, в който вписва ежедневно всички сключени договори. В края на деня търговският посредник е длъжен да датира и подпише станалите вписвания.

Вписването на договорите се извършва последователно по реда на сключването им и съдържа: имената на договарящите страни, времето на сключването на договора и съществените му уговорки.

### ВЪЗНАГРАЖДЕНИЕ НА ТЪРГОВСКИЯ ПОСРЕДНИК

Търговският посредник има право на възнаграждение, което се дължи от едната или от двете страни съобразно уговорката им.





ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика“ 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

## ДОГОВОР ЗА ПРОКУРИСТ

Днес, ..... 19... г. в гр. .... на основание чл. 21–25 от  
Търговския закон между страните

Фирма....., с  
търговски адрес .....,  
представявана от .....,  
наричана в договора Търговец

и

.....,  
ЕГН ..... с адрес .....,  
наричана в договора Прокурист, се сключи настоящият договор за следното:

### ПРЕДМЕТ НА ДОГОВОРА

Чл. 1. Търговецът натоварва и упълномощава, а Прокуристът приема да  
управлява фирмата на Търговеца срещу възнаграждение.

Чл. 2. Прокуристът ще получава възнаграждение в размер на .....  
(твърда сума/процент от реализираните приходи на фирмата), което ще се  
изплаща по следния начин ..... (месечно, годишно, по друг начин).

Чл. 3. Настоящият договор се сключва за срок от ..... години и влиза в сила  
от датата на вписване на прокуратата в търговския регистър.

### ПРАВА И ЗАДЪЛЖЕНИЯ НА ПРОКУРИСТА

Чл. 4. Прокуристът получава от Търговеца следните правомощия:

- да извършва всички действия и сделки, свързани с упражняване на търговската дейност на фирмата-упълномощител;
- да представлява Търговеца;

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*





ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



НАЦИОНАЛНА  
СТРАТЕГИЧЕСКА  
РЕФЕРЕНТНА РАМКА  
2007 – 2013



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика“ 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

- да упълномощава други лица за извършване на определени действия в интерес на фирмата без за това да е необходимо съгласието на Търговеца;
- да се разпорежда с имуществото на фирмата-упълномощител без правото да отчуждава или обременява с тежести недвижими имоти на фирмата.

Чл. 5. Прокуристът се задължава:

- да изпълнява длъжността си с грижата на добър търговец в интерес на фирмата-упълномощител;
- да не упълномощава друго със своите права по закон;
- да не сключва търговски сделки за своя или чужда сметка в пределите на упълномощаването;
- да предава на Търговеца всичко, което е получил при изпълнение на дейността си;
- да прибавя към фирмата своето име и добавка, която сочи прокурата, когато подписва документи на фирмата-упълномощител;
- да дава на Търговеца отчет и текуща информация за дейността си и всички сключени от него сделки;
- да пази търговските тайни на Търговеца, станали му известни при изпълнение на длъжността си;
- да не упражнява конкурентна на Търговеца дейност, освен с писменото съгласие на Търговеца.

## ПРАВА И ЗАДЪЛЖЕНИЯ НА ТЪРГОВЕЦА

Чл.6. Търговецът има право:

- да получава информация за дейността на Прокуриста;
- да получава всичко, което Прокуристът е получил при изпълнение на дейността си;

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика” 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

- да ограничава упълномощаването на Прокуриста в рамките на даден регион;
- да упълномощава и други лица за отделно или съвместно управление на фирмата;
- да прекратява упълномощаването, когато интересите на фирмата го налагат.

Чл.7. Търговецът има следните задължения:

- да осигури работно място на Прокуриста;
- да предоставя на Прокуриста всички данни, необходими за изпълнение на дейността му;
- да изплаща редовно на Прокуриста уговореното възнаграждение, както и обезщетение за обичайните разходи по дейността му.

### ДРУГИ УСЛОВИЯ ПО ДОГОВОРА

Чл. 8. (1) Ако Прокуристът е сключил сделка без съгласието на Търговеца за своя или чужда сметка и Търговецът узнае за нея, той има право да иска обезщетение или да заяви, че сключената сделка е за негова сметка.

(2) Заявлението се прави в писмена форма в срок от един месец след узнаването на сделката, но не повече от една година от извършването ѝ и се отправя до Прокуриста и до третото лице.

(3) Искът по алинея 2 се погасява в петгодишен срок от извършването на сделката.

Чл. 9 (1) Упълномощаването се прекратява с оттеглянето му от Търговеца и вписването на оттеглянето в търговския регистър.

(2) Упълномощаването не се прекратява със смъртта или поставянето на Търговеца под запрещение.

Чл. 10. За всички неуредени в настоящия договор въпроси се прилагат разпоредбите на Търговския закон, Закона за задълженията и договорите и действащото законодателство.

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика” 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

Чл. 11. Страните ще решават възникналите спорове по споразумение, а когато това се окаже невъзможно – по реда на Гражданско-процесуалния кодекс.

Настоящият договор се подписва в два еднообразни екземпляра – по един за всяка от страните.

ТЪРГОВЕЦ: .....

ПРОКУРИСТ: .....

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика” 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

## ДОГОВОР ЗА ТЪРГОВСКИ ПЪЛНОМОЩНИК

Днес, .....200..... г. в гр. .... на основание чл. 26-29 от ТЗ се  
подписа настоящият договор за търговски пълномощник между фирма

..... с търговски адрес

....., представлявана от

....., наречена

Търговец, от една страна и ..... ЕГН

..... с адрес ....., наречена в

договора Търговски пълномощник, от друга страна.

### ПРЕДМЕТ НА ДОГОВОРА

Чл. 1. С настоящия договор Търговецът упълномощава Търговския пълномощник да извършва всички действия, свързани с обикновената търговска дейност на Търговеца, а Търговският пълномощник приема упълномощаването срещу възнаграждение. (Упълномощаването е изрично за отчуждаване или обременяване с тежести на недвижими имоти, за поемане на менителнични задължения, за вземане на заем и за водене на съдебни процеси.)

### ОБЩИ РАЗПОРЕДБИ

Чл. 2. Настоящият договор се сключва за срок от ..... години.

Чл. 3. Търговският пълномощник се подписва като прибавя към фирмата своето име и добавка, че е пълномощник.

Чл. 4. Търговският пълномощник не може без изричното съгласие на Търговеца да сключва търговски сделки за своя или чужда сметка в пределите на упълномощаването.

Чл. 5. Търговският пълномощник ще получава възнаграждение в размер на ..... лева (твърда сума/процент от реализираните приходи на фирмата), което ще се изплаща по следния начин: ..... (месечно, годишно, по друг начин)

### ПРАВА И ЗАДЪЛЖЕНИЯ НА ТЪРГОВСКИЯ ПЪЛНОМОЩНИК

Чл. 6. Търговският пълномощник има право:

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



НАЦИОНАЛНА  
СТРАТЕГИЧЕСКА  
РЕФЕРЕНТНА РАМКА  
2007 – 2013



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика” 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

- а) да получава редовно възнаграждението си;
- б) да получава информация, необходима за извършване на дейността си;
- в) да получава обезщетение за обичайните разходи по дейността си;

Чл. 7. Търговският пълномощник се задължава:

- а) да защитава интересите на Търговеца;
- б) да пази търговските тайни на Търговеца, станали му известни при изпълнение на дейността си;
- в) да дава текущ отчет на Търговеца за дейността си;
- г) да предава на Търговеца всичко, което е получил при изпълнение на дейността си.

## ПРАВА И ЗАДЪЛЖЕНИЯ НА ТЪРГОВЕЦА

Чл. 8. Търговецът има право:

- а) да получава текущ отчет за дейността на Търговския пълномощник;
- б) да получава от Търговския пълномощник всичко, което последният е получил при изпълнение на дейността си;
- в) да получи обезщетение в случаите, в които Търговският пълномощник е превишил правомощията си.

Чл. 9. Търговецът се задължава:

- а) да дава точна информация, необходима за изпълнение на задачите, възложени на Търговския пълномощник;
- б) да изплаща редовно възнаграждението на Търговския пълномощник и полагаемото му се обезщетение за обичайните разходи по дейността му;
- в) да осигури работно място на Търговския пълномощник.

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика” 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

## САНКЦИИ

Чл. 10. (1) Ако Търговският пълномощник сключи сделка за сметка на Търговеца без изричното му съгласие, последният има право на обезщетение, ако не е заявил, че сключената от Търговския пълномощник сделка е за негова сметка. Заявлението трябва да се направи в писмена форма в срок от един месец след узнаване на сделката, но не по-късно от една година от извършването ѝ и се отправя до Търговския пълномощник или до третото лице.

(2) Искът по ал. 1 се погасява по давност в петгодишен срок от извършването на сделката.

Чл. 11. При неизпълнение на клаузите на настоящия договор неизправната страна дължи на изправната неустойка в размер на ..... процента от дължимата сума на основание чл. 92 от ЗЗД.

## ПРЕКРАТЯВАНЕ НА ДОГОВОРА

Чл. 12. Договорът се прекратява:

- а) с изтичане на срока на договора;
- б) при трайно неизпълнение на клаузите на настоящия договор от една от страните;
- в) със смъртта или с поставяне под запрещение на една от страните;
- г) по взаимно съгласие, както и с общите разпоредби на гражданското законодателство.

## ДОПЪЛНИТЕЛНИ РАЗПОРЕДБИ

Чл. 13. За всички неуредени с настоящия договор въпроси се прилагат разпоредбите на ЗЗД и действащото законодателство.

Настоящият договор са подписа в два еднообразни екземпляра - по един за всяка от страните.

ТЪРГОВЕЦ: .....

ТЪРГОВСКИ ПЪЛНОМОЩНИК: .....

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика” 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

## ДОГОВОР ЗА ТЪРГОВСКИ ПОМОЩНИК

Днес, .....20..... г. в гр. .... между страните

фирма .....  
с търговски адрес в .....  
представявана от .....  
наричана в договора Търговец

и

.....  
ЕГН ..... с адрес .....  
.....  
наричана в договора Търговски помощник се подписа настоящият договор за следното.

### ПРЕДМЕТ НА ДОГОВОРА

Чл. 1. Търговецът възлага, а Търговският помощник приема срещу възнаграждение да извършва търговска дейност, изразяваща се в следното:

.....  
.....

Чл. 2. Търговската дейност ще се извършва  
..... (посочва се  
територията/помещението и др. под.).

Чл. 3. Възнаграждението на Търговския помощник ще бъде в размер на  
..... и ще се изплаща по следния начин  
..... (месечно, годишно или по друг начин).

Чл. 4. Настоящият договор се сключва за срок от ..... години и влиза в сила от датата на подписването му.

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*





ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика“ 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

## **ПРАВА И ЗАДЪЛЖЕНИЯ НА ТЪРГОВСКИЯ ПОМОЩНИК**

Чл. 5. Търговският помощник има право да получи договорното възнаграждение в размера и по начина, уговорени в настоящия договор.

Чл. 6. Търговският помощник се задължава да извършва дейността си с грижата на добър стопанин и в защита на интересите на Търговеца.

## **ПРАВА И ЗАДЪЛЖЕНИЯ НА ТЪРГОВЕЦА**

Чл. 7. Търговецът се задължава да поема транспортните разходи по доставката на материалите, необходими за търговската дейност на Търговския помощник за своя сметка.

Чл. 8. Търговецът се задължава да заплаща редовно уговореното възнаграждение на Търговския помощник.

## **ДРУГИ УСЛОВИЯ ПО ДОГОВОРА**

Чл. 9. Отчитането на извършената работа ще става с приемо-предавателен протокол.

Чл.10. Страните ще уреждат възникналите спорове по споразумение, а когато това се окаже невъзможно – по реда на Гражданско-процесуалния кодекс.

Настоящият договор се подписва в два еднообразни екземпляра – по един за всяка от страните.

**ТЪРГОВЕЦ:** .....

**ТЪРГОВСКИ ПОМОЩНИК:** .....

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика“ 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

## ДОГОВОР ЗА ТЪРГОВСКО ПРЕДСТАВИТЕЛСТВО

Днес, ..... 20.. г. между страните.....,  
наричана ДОВЕРИТЕЛ

и

.....  
наричана ТЪРГОВСКИ ПРЕДСТАВИТЕЛ  
се сключи настоящият договор за следното:

### I. ПРЕДМЕТ НА ДОГОВОРА

Чл. 1. Страните се споразумяват ТЪРГОВСКИЯТ ПРЕДСТАВИТЕЛ да сътрудничи на ДОВЕРИТЕЛЯ при извършване на търговската му дейност, като сключва търговски сделки от името (от свое име) и за сметка на ДОВЕРИТЕЛЯ.

Чл. 2. (1) ТЪРГОВСКИЯТ ПРЕДСТАВИТЕЛ получава следните правомощия:  
..... (описват се подробно правомощията, които се дават на Търговския представител, както и района, в който се ограничава неговата представителна власт).

(2) (ако се сключи договор с клауза-делкредере) ТЪРГОВСКИЯТ ПРЕДСТАВИТЕЛ се задължава да гарантира изпълнението на сделката, която предстои да сключи по силата на горепосочените правомощия, като  
.....  
..... (описва се начина на изпълнението).

Чл. 3. Срокът на договора е ....., считано от деня на .....  
(страните могат да не уговорят срок; следва да се съобрази с начина на прекратяване на договора, съгл. чл. 47, ал. 1 и 2 на ТЗ).

Чл. 4. (1) Възнаграждението на ТЪРГОВСКИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛ е:

вариант 1: За всяка сделка, сключена чрез/от ТЪРГОВСКИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛ –  
.....% от стойността на сделката;

вариант 2: ..... лв – твърдо ежемесечно възнаграждение (тримесечно,  
шестмесечно, едногодишно – по избор на страните);

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



вариант 3: ..... лв. – твърдо възнаграждение за всеки месец (тримесечие и др) и ....% от стойността на всяка сключена сделка чрез/от ТЪРГОВСКИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛ.

(2) То ще бъде изплащано ..... (описва се точно начина на изплащане и сроковете)

(3)(ако има клауза-делкредере) ДОВЕРИТЕЛЯТ се задължава да изплати на ТЪРГОВСКИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛ допълнително възнаграждение в размер на .....

## **II. ПРАВА И ЗАДЪЛЖЕНИЯ НА ТЪРГОВСКИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛ**

Чл. 5. ТЪРГОВСКИЯТ ПРЕДСТАВИТЕЛ се задължава да извършва правомощията си с грижата на добър търговец и в защита интересите на Търговеца.

Чл. 6. ТЪРГОВСКИЯТ ПРЕДСТАВИТЕЛ е длъжен да информира ДОВЕРИТЕЛЯ за сключените от него сделки и извършената друга дейност, свързана с представителството на ТЪРГОВЕЦА.

Чл. 7. а) ТЪРГОВСКИЯТ ПРЕДСТАВИТЕЛ има право да получава уговореното възнаграждение в размера и сроковете, уточнени в настоящия договор;

б) ТЪРГОВСКИЯТ ПРЕДСТАВИТЕЛ има право на допълнително възнаграждение в случаите, когато:

– ДОВЕРИТЕЛЯТ е извършил сделка с предоставен от него клиент, ако ТЪРГОВСКИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛ няма лично участие в нея;

– ТЪРГОВСКИЯТ ПРЕДСТАВИТЕЛ е събрал вземания на ДОВЕРИТЕЛЯ от негови кредитори;

– ТЪРГОВСКИЯТ ПРЕДСТАВИТЕЛ се задължи писмено да отговаря лично за изпълнението на задълженията по сключени от него сделки;

– при прекратяване на договора, ако ДОВЕРИТЕЛЯТ продължава да се ползува от клиентелата, създадена от ТЪРГОВСКИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛ и той не е виновен за прекратяване на договора.

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



в) Възнаграждението по предходната алинея се определя по начин, индивидуален за всеки конкретен случай.

Чл. 8. ТЪРГОВСКИЯТ ПРЕДСТАВИТЕЛ има право да получи всички обичайни разходи, свързани с осъществяване на търговските дела на ДОВЕРИТЕЛЯ (може да се договори те да са за сметка на ТЪРГОВСКИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛ).

Чл. 9. ТЪРГОВСКИЯТ ПРЕДСТАВИТЕЛ е длъжен във всички документи относно делата на ДОВЕРИТЕЛЯ да указва данните по чл. 13 от ТЪРГОВСКИЯ ЗАКОН.

Чл. 10. ТЪРГОВСКИЯТ ПРЕДСТАВИТЕЛ може да представлява само ДОВЕРИТЕЛЯ за срока по настоящия договор.

Чл. 11. Всички препоръки, критики и други сигнали на клиенти и съконтрахенти, свързани с търговската дейност на ДОВЕРИТЕЛЯ и получени от ТЪРГОВСКИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛ, следва да се предават незабавно на ДОВЕРИТЕЛЯ.

### **III. ПРАВА И ЗАДЪЛЖЕНИЯ НА ДОВЕРИТЕЛЯ**

Чл. 12. ДОВЕРИТЕЛЯТ се задължава да дава необходимата информация, данни, документация, свързани с дейността на ТЪРГОВСКИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛ.

Чл. 13. ДОВЕРИТЕЛЯТ е длъжен да изплаща уговореното и допълнителното възнаграждение, както и направените обичайни разходи по извършване на търговската дейност на ТЪРГОВСКИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛ. (Тук би било подходящо да се уточни начина на установяването им – напр. в кои случаи с какви документи и др.)

Чл. 14. ДОВЕРИТЕЛЯТ има право да получи отчет и информация за търговската дейност на ТЪРГОВСКИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛ във всеки момент.

### **IV. ДОПЪЛНИТЕЛНИ РАЗПОРЕДБИ**

Чл. 15. Ако ТЪРГОВСКИЯТ ПРЕДСТАВИТЕЛ е превишил представителната си власт, то правата и задълженията от извършената сделка остават за негова сметка, ако в срок от ..... дни от уведомяването му, ДОВЕРИТЕЛЯТ не потвърди извършената от ТЪРГОВСКИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛ сделка.

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика” 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

Чл. 16. ТЪРГОВСКИЯТ ПРЕДСТАВИТЕЛ поддържа и обзавежда работното си помещение (кантора, офис)

(варианти:

- с лични средства;
- със средства на ДОВЕРИТЕЛЯ;
- ....% за ДОВЕРИТЕЛЯ, ....% за ТЪРГОВСКИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛ;
- до ..... лв. за ДОВЕРИТЕЛЯ, над тази сума – за ТЪРГ. ПРЕДСТАВИТЕЛ и др.)

Чл. 17. ТЪРГОВСКИЯТ ПРЕДСТАВИТЕЛ е длъжен да пази търговската тайна на ДОВЕРИТЕЛЯ, както и друга информация, станала му известна във връзка с изпълнение на представителните функции за срока по договора и ..... след прекратяването му.

Чл. 18. Договорът може да бъде прекратен преди изтичане на срока, в случаи на ..... (изброяват се), с писмено предизвестие на една от страните, направено най-малко ..... месеца предварително (вж. условията на чл. 47, а л. 1 и 2 от ТЗ).

Чл. 19. Да се уговорят подходящи неустойки и да се уредят имуществените отношения при прекратяване на договора за горепосочените случаи (вж. условията на чл. 40 и 47, ал. 2 от ТЗ).

Чл. 20. При възникнали спорове по отношение изпълнението на настоящия договор, страните се задължават да отнесат спора за решаване от Арбитражния съд при БТПП (ако страните желаят да включат в договора арбитражна клауза).

**ДОВЕРИТЕЛ:** ..... **ТЪРГОВСКИ ПРЕДСТАВИТЕЛ:**.....

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА  
„Развитие на конкурентоспособността  
на българската икономика” 2007-2013  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

## **ЗАБЕЛЕЖКИ**

към чл.2 подт.1

Желателно е ДОВЕРИТЕЛЯТ изрично да уточни дава ли право на ексклузивитет (изключително търговско представителство) за определения район на ТЪРГОВСКИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛ или не.

към чл.4 подт.1

Може да има различни комбинации на гореподписаните варианти. Те трябва най-подробно и изрично да са описани в договора– например процентът може да бъде получаван след ..... месеца от подписване на договора, или след определен брой сключени сделки, или да бъде уговорен само за сделки над определена стойност и пр.

към чл.8

За да се избегне спекулация с размера на обичайните разходи, е удачно в договора да се уточни максимална сума, калкулирана с оглед предвидимите разходи, като след превишаването и те да се поемат от другата страна.

Към чл.10

Ако представляващите фирми не са конкурентни на ДОВЕРИТЕЛЯ е възможно да се уговори и обратното.

*Забележка:* Настоящият договор се отнася за отношенията между Търговски представител и Доверител-Търговец, в случаите когато се възлага представителство на друг Търговец по смисъла на Търговския закон. Може да бъде учредено търговско представителство чрез Българска Търговско-Промислена Палата, по силата на чл. 4 от Закона за стопанска дейност на чуждестранните лица и за закрила на чуждестранните инвестиции, като двете форми са различни една от друга и трябва да бъдат разграничавани.

### **Използвани източници:**

#### **1. Търговски закон на Република България**

*Този документ е създаден с финансовата подкрепа на Оперативна програма "Развитие на конкурентоспособността на българската икономика" 2007-2013 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от "Бизнес инкубатор – Бургас" и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Договарящия орган.*